

מידע רדיו וטליזיה

דרך מנחם בגין 98-96 (לשעבר דרך פתח-תקוה) תל אביב 67138
טל. 03-5635050 פקס. 03-5617166 www.ifat.com

7702333

תוכנית : עצמאי בשטח

תאריך : 18/04/2017

שעה : 21:08:14

רשות : רדיו תל-אביב

aicik nosatzki - בעליים של חברת טרניזילה הפעלת בתחום סליקת אשראי. כתבה בעורץ 10 שמלואה את המאבק של לה"ב בוגג לעמלות סליקת עסקים קטנים. תוכנית המפץ. עמותת יידיד. בנק ישראל. מערכות שוא. ד"ר עוזי רועי כהן. מומחה לסליקה והבעלים של חברת כושר לפיתוח עסק

ליאת רון : בוא נתחל בנושא המרכז שלנו ונאמר ערבית טוב לאיציק נוסצקי, בעליים של חב' טרניזיליה.

aicik nosatzki : טרניזילה.

ליאת רון : מה זה טרניזילה באמת? בוא רק תסביר לנו את משמעות השם. זה נשמע כמו גודזילה..

aicik nosatzki : כן. זה בא ממש..

ליאת רון : אה באמת? או-קיי..

aicik nosatzki : יש סיפור מאד מעניין. זה נורה כיipi כזה לקרווא. באתר אינטרנט סי-או-איי-אל. אבל זה סייפור אחר. בגין, כאילו היה רעה שעושה טרניזקציות. זאת אומרת, אפילו סופי היה רעה. ומשם התחלנו לתת מכשירי סליקת כלאה שהקימו חניות באינטרנט. ועוד לפני קרוב לשערם שנה, וזה מאד מעניין איך השוק הזה התפתח ואיך גרם לעסקים לפעמים קטנים ובינוניים, שאף אחד לא שמע עליהם בישראל, להמשיך ולהיות גדולים, ומאז גדולים, ועדין לא ישמעו אותם בישראל, כי האינטרנט נתן להם את האפשרות למכור לכל העולם.

עו"ד רועי כהן : אבל זה שחקנית חדשה שנכנסה לתחום הסליקת, אחרי ששורה שנה. בוא נשמע את איציק. מאי חשוב לי לשם. קודם-כל,

מתי זה יקרה ואיך זה יקרה? כי ממה אני בדקתי, יש המון חסמים שאמוריםจะ היה מוגבל רק לשני מיליארד שקלים ושה יכנס רק עוד שנה. והבנתי שגם עכשו, החברות הבינלאומיות

עשויות Katz קשיים כדי לקבל את זה..
ליאת רון : Katz קשיים? בוא תספר לנו אם זה עוזם..

עו"ד רועי כהן : ביום שבת האחרון פה, פורסמה כתבה מאד גדולה בעורץ 10, שמלואה את המאבק שלנו, בנושא של עמלות סליקת. לא הגיוני היום

עסק קטן משלם פי-4 עסק גדול. אין שום סיבה. זה עמלת תיפעוולית. אין שום סיבה. עם תוכנית 'המפחץ', יצאנו למצב. הובלנו שורה של דברים. ועדת הרפורמות. גם בנושא של סולק של מאגדים שיוכלו לתות. גם בנושא של סולק נוסף שנלחמו כדי ש..

ליאת רון : בוא תספר לנו אםפה זה עומד כרגע מבחינתכם. מתי עסק קטן יוכל לפנות לטרניזילה ולהגיד, או-קיי, אני רוצה לקבל סליקת. כן.. איציק נוסצקי : אז בגודל.. אナンחו עסק קטן ובינוי והינו כזה. אナンחו מבינים ליבם של כל העסקים הקטנים. זה בעצם רוב הלוקחות שלנו, יש לנו הרבה אלפיים כאלה שסולקים דרכנו היום.

עו"ד רועי כהן : כמובן.

aicik nosatzki : כמובן או כגייט וויי. אナンחו עוסקים בהזה. ואני חולש שאナンחו נותנים שירות טוב. הרבה יותר טוב מהעסקים הגדולים. במילוי ל结束了 הקטנים והבינוניים. ואני מקווה שנמשיך לעשותות זאת זה גם בעתיד. עכשו, מכיוון שאナンחו באים עסק קטן, אז חיכינו לאישור, בשביל שנתחיל להשקיע. זאת אומרת, לא היה.. זה שנקבל אישור סולק, לא היה בטוח, לא היה מובטח. ואナンחו מאי שמחים שהאמון שנותן לנו בנק ישראל, ואני חולש שנשמח למשם את זה. לכן אני יכול להגיד היום.. אני לא רוצה לתת התchiebyiot. בגודל, אナンחו מקוים שלאורך השנה, אナンחו נוכל לקוט..

ליאת רון : תוך כמה זמן, תוך שנה? תוך חודשים?

aicik nosatzki : תוך 12 חודשים. יכול להיות שהוא זההiji הקצת יותר מוקדם. אני לא יכול להבטיח כרגע. כי יש דברים שעוד לא סגרנו.

ליאת רון : אתם לא סגורתם? מול מי. אתם לא סגורתם מול המדיינה? המדיינה עושה לכם? עוזי רועי כהן : זה מוגבל לשני מיליארד שקלים. ממאותים שבעים מיליארד שקלים, סליקת של שני מיליארד, זה בכספי אחוז. זה לא הגיוני. משחו פה לא הגיוני.

aicik nosatzki : אני חולש שהעניין הזה לא מוביל עליידי התקשרות כהלכה.

עו"ד רועי כהן : אז בוא תסביר. זה ההזדמנות.

aicik nosatzki : המיגבלה כרגע היא מיגבלה, שאני צריך לפתח מערכת שהיא מערכת בנקאית, אמינה. דבר מאי חשוב. יש לנו מערכות שלנו לגבי הסליקת, אבל הן לא מתאימות להיות סולק שבו אני מחזיק מעין חברותות בנק. היום חברות סליקת בעליים הן כאילו הבנקים של לקוחות. לקוחות לא מחזיקים חשבו בנק.

ליאת רון : זה עניין טכני אני רוצה להבין, איציק.

aicik nosatzki : זה בעיקר עניין טכני. לגבי המיגבלות של בנק ישראל, הן לא מיגבלות. בנק ישראל בחוכמה אומר, אתם, טרניזילה, לא יכולים לסלוק, כל עוד אין לכם את המערכות שאני בדקתי ואת כל הזכויות שאמור לפפק על הלבנת הון, על ניהול סיכון. אナンחו לא מוכנים לתת לכם פעילות חופשית בכספיים, כל עוד לא מימשתם את כל מה שתאטם צריכים ממש. עוזי רועי כהן : איציק, אתם מתכוונים להתראה

עמדו אף אחד לא ניגש. עכשו, אני רוצה, ד"ר פינקלשטיין, באמת, בוא נגיד ככה, המזכיר היה באמת משנה את נתוח השוק? מה הסיבה גם שאח אחד לא ניגש. אם יש איזה סיבה..

ליאת רון : הוי. אני מחייבת לי פה. אני מחייבת. אתה יודע מה? רועי, ברשותך. בוא נפנה כרגע לאייציק את השאלה הזאת. למה אף חברה לא ניגשה.. כי אנחנו תיכף צריכים להיפרד ממנה. אייציק, למה אף חברות סליקה לא ניגשה .. זאת אומרת, קנחה את טפסי המিクリז, אבל לא ניגשה אליו? תנן לי השערה ככה היפותטית... איזיק נווצקי : זה נורא פשוט. מאד נוח להם המצב היום. גם איך שהשוק מחולק. פלוס-מינוס.

עו"ד רועי כהן : ולי זה מאד כאב, התשובה הזאת. איזיק נווצקי : זה דעתך.

רועי כהן : נכון. אתה צודק. אני גם שותף לדעה הזאת. שאנשים נוח להם, הם לא עושים شيئا'ם. ליאת רון : כן. איזיק נווצקי, הבעלים.. תיכף נחזר אליך, ד"ר פינקלשטיין. איזיק נווצקי, הבעלים של טרניזילה. תודה רבה. תודה שהיית איתנו הערב. ד"ר פינקלשטיין, בוא תגיד לנו מה אתה חושב, מדו"ע חברות הסליקה הגדולות לא ניגשו למিクリז הזה.

ד"ר נחי פינקלשטיין : קודם-כל, אני יכול לענות על שאלות בשם חברות האשראי, אני יכול לענות רק..

עו"ד רועי כהן : ברור שלא.. הם בטוח, יש להם את הסיבות שלהם והכל. ניתן להם את הקבוד שלהם. אבל בסופו של דבר, הפוטנציאל שהוא במিクリז הזה - ואתיה יודע מה היה הפוטנציאל, היה שונה את....

ליאת רון : למה זה קרה? בוא תגיד לי את דעתך. ד"ר נחי פינקלשטיין : אני לא רוצה לנוכח מילימים כמו טריאופול, של שלושת חברות האשראי.

אבל אני חושב שהדברים נאמרו בשם עצם. זה שוק שסובל מתחזרות נמוכה מאד וחסר רצון ליצור שינוי בשוק, שבעצם כל חברת אשראי מרווחה מאות מיליון שקלים בשנה. בעצם השוק הזה מתחלק לשולשה שחקרים - לאומי

קארד וויזה ב.א.ל, שמחזיקות כל אחת מהן 25 אחוז מהשוק וישראל כרטיס 50 אחוז מהשוק. בשוק נורמלי, הרि כל חברת היתה מנצלת את המিクリז הזה להגדיל את נפח ה.. לבוא ולגשת לקוחות, לוודא...

ליאת רון : אבל למה להם.. הנה, אנחנו נצרכו עכשו את ח"כ מיקי לוי מ-יש עתיד'.

ד"ר נחי פינקלשטיין : אני רק רוצה, ברשותך, לסיטים את המשפט. אני חשב שהן בכוננה לא נגישות. כי המצב הזה הוא מאד מאד נוח להם. אין להם שום אינטרס לפתח את השוק לתחרות. ולעתים שכារ שכולנו מדברים על בתיה עסק עצביים, זה צריך להיות הלקוח הכى טוב לחברות האשראי.

ליאת רון : זה צריך.. אז בוא רגע.. ד"ר פינקלשטיין, אני רוצה לצרף את ח"כ מיקי לוי מ-יש עתיד', יוזם הצעת החוק לעמלת סליקה אחת. שלום לך, ח"כ לוי.

על התשתיות הקיימות של ש.ב.א? או שאתם הולכים להקים תשתיות חדשות למגרא? איזיק נווצקי : לא. לא מדובר על התארה על מערכות של ש.ב.א, אלא על מערכות של הסולקים הקיימים.

עו"ד רועי כהן : כמובן אתם לא תהיו כרעל מתארה. אתם תקים חברות סליקה למגרא חדשה. ככלומר עם מערכות משלה, מקום משלה. לא השתמש בתשתיות של החברות הקיימות.

עו"ד רועי כהן : זה הוכנית שלנו. אם תהיה-ו אני לאאמין - חברות סליקה, אחת מהשלושה הקיימות - שתאפשר לי להתארה עד שתהייה...

עו"ד רועי כהן : בחוק.. אנחנו העברנו את זה בחוק. יש חוק שחייב אותנו לעשות את זה. ליאת רון : מחייב אותנו. כן.. בדיק.. כרגע אנחנו לא ערכאים אלה. עוד שנייה נהיה ערוכים לוּה. אני רוצה רגע לצרף..

אייציק נווצקי : אני צריך היום אלף מהנדסים להמש שנים בשביל למש את זה. ולך תתווכח אותם.

ליאת רון : בדיק. בדיק. איזיק, אני רוצה, ברשותך, לצרף לשיחת שלנו, את ד"ר נחי פינקלשטיין מומחה לטסליקה והבעלים של חב' קאורשר לפיתוח עסקי. נחי פינקלשטיין, אתה איתנו? שלום-שלום. אתה יודע, אנחנו מדברים עם איזיק נווצקי, הבעלים של טרניזילה. הוא אומר שהבעיה בעצם שעומדת בפנינו כרגע, להכיל ולספק את השירות, היא עניין טני. זה באמת העני?

ד"ר נחי פינקלשטיין : אני לא חשב שזו העניין. קודם-כל, אני רוצה לברך את טרניזילה על קבלת רישיון הסליקה. בהחלה צעד מבורך. אני חשב שהיא שעשו חברות האשראי. אני מכיר ומעירך את פועלו הרבה של עו"ד רועי כהן ואת הצעת

החוק שהעבירו לאקו"ר למעשה על תשתיות. אבל כמו

שאנו יודעים, גופים גדולים יודעים להמציא הרבה תירוצים ולא לתה לkerjaות בפועל.

אני חשב שמה שעשו, זה בעצם לקחו שחקנו שהוא שחקן צער וחזק.. לא חזק בשוק. וננתנו לו את הרישון הראשון במסגרת, כמו שהזכרתם,

של שני מיליארד שקל. צריך לזכור, זה מTON שוק של 300 מיליארד שקל. ככלומר זה פחות מאהוו בשוק. וזה לנשות קצר ולהרגיע את

כל אותם אנשים שפועלים בעולה ברוחה למען העסקים הקטנים. אז כמובן שיבאו ויגידו, שיש בעיות של תשתיות וביעיות של חברות, התmeshקות, ואפשר למרוח את זה על פני שנים רבות. זה צעד טוב בכוון, אבל...

ליאת רון : זה עוד לא זה, אתה אומר.. עו"ד רועי כהן : אני רוצה להתמקד עם ד"ר נחי פינקלשטיין, על הגילוי הנאות. הוא עוזר לנו בהכנות המিクリז בהתמודדות בקשר למিクリז עבור סליקה מכל חברות האשראי. לצערנו...

זה מהهو בלתי מובן עד לרגע זה - אף חברות אשראי לא ניגשה למিクリז שהיה משנה את נתוח השוק בעצם מול העסקים הקטנים. כל שלושת החברות קנו את המিクリז. שאלות. שאלות. דברים. הכל. אבל בעצם השורה התחרותה,

ח"כ מיקי לוי : שלום וברכה.

לייתר רון : למה חברות הסליקה יגשו למיכרו

זהו שיכול, אתה יודע, לנgos ולו במעטו בנתה

..

המוכרף שיש להם ..

ח"כ מיקי לוי : תראי .. הנתח הוא באמת מטורף.

אנחנו מדברים על שוק שמלג'ל 250 מיליוןරד

שלדים! זה מהו מטורף!

לייתר רון : זה לא נتفس. לא נتفس.. כן ..

ח"כ מיקי לוי : זה לא נتفس. רוחים בגין העני

זהו עומדים על כ-3 מיליארד שקלים. אז באמת

למה שירצנו ויגשו? אבל אני עדיין תולח תקנות.

לפנינו חדש וחצי, זימנה נגדית בנק ישראל

יחד עם הממונה על הבנקים, לשיחה. גם בקשה

מנני להמתין עם הצעת החוק הזה שבאה ואומרת,

אפס נקודה שבעה אחוז, כפי שקבע בחוק.

עו"ד רועי כהן : ועמלת צולבת. כן.

ח"כ מיקי לוי : נכון. אני מדבר על העמלת הצולבת

ומקסימים עד 0.3 אחוז.

עו"ד רועי כהן : נכון.

לייתר רון : פיר אין.

ח"כ מיקי לוי : פיר אין. נכון. ומה שקרה.. כולם

ירוחו מהדבר הזה.

לייתר רון : הם ירוחו עשרה מיליארד. סליה..

הם מיליארד וחצי. נורא ואיום. כן ..

שומו שמים..

ח"כ מיקי לוי : אבל, שימו לב, חברים. כשאנחנו

נקל על העסקים הקטנים - אגב את הצעת החוק

הגשתי עם להיב לעסקים קטנים, ואני נחוש

בדעתתי לקדם אותה. אם העמלת תהיה בשיעור

זה, עדיין ישאר רוח לכולם.

לייתר רון : אז הנה עומד רועי, כאן, נמצא ליידי.

רועל, לפניהם השידור, הוא אמר לי את הדבר

שהוציאו אותו מדעת. הוא אומר לי, מה?

עו"ד רועי כהן : אני אומר שהזה חבל מאד וזה

ਪתרון לא נכון.

לייתר רון : מה.. לחוקק..

עו"ד רועי כהן : לחוקק.. ברגע שאנחנו מחקקים

חוק, מה שיקרה בעצם, שעכשיו תהיה ציפייה

שבכל דבר נתערב. ככלומר היום, מחר בבוקר,

זה בעמלות הבנקים. מחר בבוקר זה בעמלת..

לייתר רון : אבל אין לך ברירה, רועי.

עו"ד רועי כהן : אני הلتכתי לכיוון העסקי מסחרי.

ללכת למיכרו. ברגע שלא צלח. אין ברירה.

אני אומר, זה ברירת המחדל להגיע לחיקפה.

ח"כ מיקי לוי בטוח בשיחה איתם אמר להם,

תביאו את זה למצוותם של צريق חיקפה. אני

אלך איתכם. אבל אין.. אבל אין.. חוץ ממשמעי..

ח"כ מיקי לוי : אבל זה מה שנאמר. וכך

כשנגידת בנק ישראל אוטה.

עו"ד רועי כהן : הם צריכים להבין את זה.

ח"כ מיקי לוי : כשנגידת בנק ישראל זימנה

אותה לשיחה יחד עם המפקחת על הבנקים,

והציגו את תכנית החוק, הם אמרו, תשמע,

אתה צודק. אבל בוא תן לנו אפשרות לא להריז

את זה במסגרת החוק..

לייתר רון : ברור. אבל ד"ר נחי פינקלשטיין.

בוא.. כן.. בדיק.. ד"ר פינקלשטיין, הרוי שניינו

יודעים.. רועי גם יודע, אבל הוא קצת מודחיק.

עמדו לא יעזר כלום. רק כשהתיה מה חקיקה, משחו
יזוז.

עו"ד רועי כהן : אז תהיה חקיקה.
ד"ר נחי פינקלשטיין : אני רוצה לתת לכם דוגמה.
בכרטיסי אשראי מסווג ד.ב.ט, שהם מהווים
אחוזה מהשוק, העמלה הצולבת ירידת מ-0.7-0.3.

עו"ד רועי כהן : והיא לא גולגלה לעסקים הקטנים.
ד"ר נחי פינקלשטיין : הרי כולנו היינו מצפים,
שהחברות האשראי יסתערו על השוק הזה, יורידו
מחירים וינסו ללקוחות נוח שוק עליהם. אבל
זה לא קרה בפועל. אף אחת לא הורידה מחירים.
לייתר רון : כי הם לא רוצים! הם לא חייבות!
הן לא חייבות!

ד"ר נחי פינקלשטיין : יש להן מעין הבנה. למה
בעצם להתחרות אחד בשני.

לייתר רון : אתה יודע מה? ד"ר פינקלשטיין,
אני רוצה לשאול שאלה. איפה הממון על ההגבאים?
ד"ר נחי פינקלשטיין : זה מה שהוא שאלתי.

לייתר רון : איפה הממון על הגבאים?
ד"ר נחי פינקלשטיין : זו שאלה מצוינה. בודאי
שהיא חיונית להתעורר. אני רוצה לתת לכם דוגמה
מעולם הביטוח. את יודעת שבעלם הביטוח,
המפקחת על הביטוח דרש מהחברות הביטוח,
על כל מסמך שהוא מוציאה, על כל חברות
או דוח' שנתי שהוא מוציא לה לקוחות, היא חיונית
לצין את העמלות שהוא משלם, את העמלה
הමוצעת בשוק בגין השירות שהוא צריך. למה
בחברות האשראי זה לא קורה. למה מפקחת
הבנקים לא דורשת מהחברות האשראי לציג
את זה..

לייתר רון : כי כולם נרדים בשמירה. זה הכל.
ד"ר נחי פינקלשטיין : אני מניח שם תישע
לבית עסק ותשאלי אותו, כמה הוא משלם
לחברת האשראי, הוא לא יידע לענות לך.

עו"ד רועי כהן : אני רוצה לפנות לח"כ מיקי
לו. השיחה הזו הייתה לכך, כמה טווח זמן הם
ביקשו מכך כדי להביא באמת לשינויו, לבשורה
באמת של عملות..
ח"כ מיקי לוי : הפגישה הבאה נקבעה לקראת..
לפנינו סוף השנה. סדר גודל של 5-6 חודשים,
על מנת לנסות ולהכניס..

עו"ד רועי כהן : אתה יודע מה ח"כ שיוודע, בוא
נדיד, להבי אתoxicות. לא זמן עורת לנו מאד
בנושא של מענק מס הכנסת שלילי, כמו שנקרה.
הבאנו בשורה, ממצב שבו היינו מקבלים עצמאים
אחרי חמיש שנים, בניכוי של 25 אחוז, הוא הביא
את זה למצוב לבדוק כמו שכיר, במהלך השנה,
בלי הינו יכוו זה. גם פה יש ציפייה מאד גדולה,
שאם זה לא יקרה, אין ברירה אלא ללקת לחיקפה.
עשפיו, עוד פעם נחכה ועוד זמן. עברה שנה.
ושום דבר לא קרה.

לייתר רון : נמאס לנו מה-ימחר כך, ח"כ לוי...
ח"כ מיקי לוי : אני מתחיב בפני המאזינים
שלכם, אני חבר בוועדה, בשותה למען עסקים
קטנים ובינוניים. אני כל יכול לטובת העניין
וכבר הוכחנו את זה בעבר. אם המפקחת על
הבנקים ונגידת בנק ישראל, שבאמת הייתה

עמוד 0 **פָּנְטֵר**, והם גם מוכרים את כל הפריטים שלהם. והנה אנחנו יכולים לראות שמלת 129 שקלים היא נמכרת בדייקה, וברשות אסוס, זו ענקית הסחר הבינלאומית הבריטית, אנחנו רואים שזה עולה 15 פאונד. וזה בדיקות שלם, אם כי תכף אנחנו נראה את ההשגות של בדייקה עצמן בתגובה שלהם לרכישה זו. אנחנו ראיינו שגם בаксסורייז, בתיקים, אנחנו רואים תיק שמכר בראשת סטודיו פשה ב-119 שקלים והוא נמכר בראשת עלי אקספרס ב-43 שקלים. יעקב איילון : מה לגבי האיכות? אותה... אותם חומרים?

AIRAH AMERGILIK : אז זה. אז לגבי זה כמובן, אם אנחנו נסתכל על התגובה של החברות, אז כמובן שקדום כל בקסטרו טוענים שמדובר בכלל בפריטים שונים למגרי, למרות הדימויון בהדפס למראית עין. לעיתים ניתן למצוא ורסוות וחיקויים לפריטים ברמות איכות ומחריר שונות, אך אלו לא היו בסטנדרטים של קסטרו. אבל לעיתים, אני שוחחת עם הבנות האלה שקונוט, אפילו אם איפלו הפריט מגע עם התוויות של החברה עצמה. לא רק קסטרו, כרגע אין לנו דוגמאות, אבל של כל הרשות הבינלאומית. אז אם את מתרשם... אתה מתרשם מבד מסויים של שמלת... אני ככה מדברת יותר על נשים لكن אני פונה אליך בנקבה.

יעקב איילון : כן.
AIRAH AMERGILIK : אתה ממש יכול למצוא את הדברים האלה אונליין. בוואנו היחס לתגובה של בדייקה, מה שהם אומרים, זה שגם הבדלים קטנים יכולים להראות שקיים שינוי בין שני הפריטים מבחן איכות. אנחנו ראיינו כמה שמלת זהה לחלווטין, אבל הם אומרים שהלקחה שרכשה בדייקה עשויה זאת ללא חשש מתשלומי מכס, עם גוף מוכר שניתן לפנות אליו בעברית ומשЛОח מוהיר עד הבית. זה אולי באמת היתרון של הרכישה כאן בארץ לעומת חוויל. ומסטודיו פשה לגבי התיק הם אומרים שבסניפים, התיקים בסניפים וכך גם שאר פריטי האקססורייז אינם מוצרים על ידי מחלקת העיצוב הישראלית אלא מיובאים לארץ באופן מיוחד, ותוך כך נושאים עלויות נוספות של מיסים ושילוח. פי שניים, יעקב, כל אחד יעשה את החשבון שלו בבית.

יעקב איילון : כן. ככל שהסביר ארוך יותר, אנחנו מבינים ש... כן, זה קשה להסביר. אבל כל אחד יעשה את החשבון שלו.

AIRAH AMERGILIK : בהחלט.

יעקב איילון : תודה רבה לך.

AIRAH AMERGILIK : ממשן לעדכן ולהפוך עוד פריטים בעוד רשות, כדי שתלכו ותחסכו כספ'. יעקב איילון : זה חשוב. איך...
AIRAH AMERGILIK : ואולי באמת כחולן, שיביא לכאן את הבשורה עם הרפורמה החדשה של הורזות מכס על הביגוד, יוכל להביא גם אלינו את המחרים הטובים שיש היום אונליין, והכסף יוכל להישאר בישראל במקום יצאת החוצה. יעקב איילון : לטוס לחוויל. **AIRAH AMERGILIK**,

שיחה מאד פוריה. ואני תולה תקוות באמת רחבות. והוים התבשרתי שהם פרסמו קול-קורא. אם בתוך חמישה - שישה חודשים, הנושא לא יזוז, החקיקה הזו נועה תנוע. ואנחנו חדרים להוביל את זה קדימה.

לייאת רון : ואם זה לא יעוז, אז תיפנו לממונה על הגבלים העסקיים. ח'יכ' מיקי לוי-מיש עתידי. ד'יר נחי פינקלשטיין, נעמתם לנו מאד. תודה רבה לכם. **ח'יכ' מיקי לוי :** תודה. בהצלחה לכולנו.

7701986

תוכנית : **וואלה טלוויזיה**

תאריך : **19/04/2017**

שעה : **14:00:00**

רשות : **אינטרנט**

AIRAH AMERGILIK : מוצרי מותגים ישראליים זולים יותר בעלי אקספרס ובאתרים האחרים.

CASTRO , רשות עדיקה (שפתחה חנות סטודיו פשה , ASOS , (בדייזינגוף סנטר, משה כחלון , מכ

יעקב איילון : מנפלאות יוקר המחייה בישראל. הנה תראו, אותו דבר שאתם קונים כאן מתוצרת הארץ בקניון, עליה הרבה פחות באתר קניות ביליאומיים. שלום לך **AIRAH AMERGILIK** מוואלה עסקים.

AIRAH AMERGILIK : שלום.

יעקב איילון : באמת אותה שמלת, אותה חולצה שקונים פה, בעלי אקספרס זה מה?
AIRAH AMERGILIK : זה בין שליש לחצי מחיר מה שאנחנו יכולים למצוא כאן בקניון. אז זה כבר מש לא חדש שיש סוג חדש של שופינג של בנות צערות ויותר מבורות, שימוש כבר רכשו את כל רזי הקניות אונליין. אז הם הולכים לאינטרנט, מוצאות את הדגם החדש של כל רשות שהם אוהבים, למשל קסטרו, ואז הולכים לעלי אקספרס, מתישבים ומחפשים משהו דומה, כמעט זהה. והנה למשל הדוגמה של שמלת קסטרו, אותו בגד בדיק... מאו... סליהה, בד בדיק, עם אותה דוגמה, אולי גורה קצת שונה. אבל אם בארץ זה עולה 120 שקלים...
יעקב איילון : נכון, אבל בואי מתעכבפה לשניה כדי להבין. זה לא אותו דבר בדיק.

AIRAH AMERGILIK : זה לא. במרקחה הזה אנחנו רואים שהוא לא אותו דבר בדיק.

יעקב איילון : מה, זה חיקוי?

AIRAH AMERGILIK : אבל הנה הקולקציה החדשה של הקיץ, פשוט נתפר מאותו בד בדיק. ככל הנראה, אוקי! אבל אם את נורא... את הולכת בחנות, הנה דוגמה לעוד שמלת מקטטו שברגעיהם אלה נמכרת גם בחניות וגם באתר, ונitin למצוא שמלת מבד זהה בעלי אקספרס ממש בחרץ. אז אם זאת הדוגמה האחת, אז אם לנץ לרשות עדיקה, שלא מזמן... זו רשות עצם אונליין ישראלית, אבל הם פתחו חנות לא מזמן בדייזינגוף